

PROJECT MANAGER SALES

Wij zoeken momenteel een geëngageerde schoolverlater die ons iVOX salesteam versterkt als **Project Manager Sales**.

Ben jij de diegene die deze bende ongeregeld in het gareel kan laten lopen op een enthousiaste, betrouwbare en ondernemende manier maar ook: die de vrijdagse spotify lijst kan aanvullen met nog meer slechte muziek, die ballen aan zijn/haar lijf heeft (maar in ons saleskot zien we ze ook vaak rondvliegen), mee vecht om een kinderbuono te pakken te krijgen (joey doesn't share food). You boldly go where no (wo)men has gone before, to infinity and beyond. So pick us, choose us, love us.

WIE ZIJN WIJ

iVOX is een online onderzoeksbureau dat sinds 2004 gespecialiseerd is in marktonderzoek via internet. Wij voeren onderzoek uit via vragenlijsten, focusgroepen en communities en maken daarnaast spraakmakende interactieve applicaties zoals bijvoorbeeld 'De Stem van Vlaanderen'.

Onze kantoren zijn gevestigd aan de Leuvense Vaart. Zij huisvesten een team van enthousiaste collega's die er dag na dag voluit voor gaan (en ja, sales komt steeds in kostuum 🐰).



TAKEN EN VERANTWOORDELIJKHEDEN

Als **Project Manager Sales** ben je de betrouwbare en gestructureerde sidekick van ons loose-canon-salesteam en help je hen om hun targets te verpletteren door hun offertes en feasies (leggen we later wel uit wat dat is) voor te bereiden, andere dagdagelijkse administratieve taken uitvoert en een charmante en humoristische klantenservice voor de dag brengt,....

- Je hebt een breed interesseveld en volgt de actualiteit op
- Je begrijpt daarnaast dat een correcte registratie van offertes, accounts, klantenbezoeken en dat administratie cruciaal is voor jouw salescollega's hun salesproces. Daarom is een correcte salesrapportering uitermate belangrijk (and we can use your help), je houdt alles dan ook nauwgezet bij.
- Beantwoordt de vragen van klanten via telefoon, e-mail en social media en tover een glimlach op hun gezicht
- Plant afspraken in en volg deze op met klanten
- Helpt het verkoopteam bij het opsporen van leads en het sluiten van deals
- Houdt de klantendatabases up-to-date en maak er iets moois van

WAT JIJ ONS BIEDT

- Je hebt een positieve houding en een aanstekelijk enthousiasme
- Je kunt multitasken als een pro, je weet steeds de juiste prioriteiten te stellen en bent niet bang om je handen vuil te maken
- Je hebt ervaring met Excel, PowerPoint en Word en kunt ze gebruiken als een tovenaar
- Verkoopervaring is geen vereiste, we zijn vooral op zoek naar een persoonlijkheid die bij ons team past
- Strakke deadlines schrikken jou niet af en je weet verschillende ballen tegelijk in de lucht te houden
- Je spreekt en schrijft vloeiend Nederlands en Engels, een goede kennis van het Frans is een plus
- Je bent inventief, enthousiast en betrokken

WAT WIJ JOU BIEDEN

- Een competitief loon, aangevuld met een resem extralegale voordelen: maaltijd- en ecocheques, groepsverzekering (vanaf 25j), hospitalisatieverzekering en 12 compensatiedagen omwille van 40-urige werkweek
- Wij leggen een centje bij bij je internet afrekening
- Je kan mee instappen in ons GSM-abonnement (Woehoe 12gb data)
- Een laptop en rugzak
- Op kantoor krijg je 2 schermen en voor thuiswerk (2 dagen in de week) voorzien wij al het nodige IT-materiaal
- Gedeeltelijke terugbetaling bij aankoop van een nieuwe GSM en koptelefoon
- Na zes maanden mogelijkheid om mee in te stappen in ons fiets-lease plan
- Op kantoor staat er vers fruit, koeken en lekkere koffie en thee voor je klaar.
- The full iVOX experience:
 - o Wij zijn een onderneming waar open communicatie belangrijk is en persoonlijke ontwikkeling staat bij ons absoluut centraal. Er is ruimte voor initiatief en vrijheid om je eigen ambities waar te maken.
 - o Daarnaast houden we ook van wat fun op en naast de werkvloer! Zo houden we teambuildings in binnen- en buitenland en kan je ons vrijdagmiddag voor de lunch vinden in de brasserie om de hoek (en in de zomer op het terras). We organiseren elke maand een Fiesta Friday die telkens rond een ander thema draait.
 - o We trakteren elkaar regelmatig op ijsjes of andere lekkernijen en we organiseren challenges waarbij we elkaar al eens uitdagen.

Overtuigd dat jij en iVOX de perfecte match zijn? Aarzel dan niet en stuur ons vandaag je motivatie en volledig cv:

✉ lene@ivox.be